

Wer wir sind: b.ventus ist ein Spin-off des E.ON-Konzerns. Wir haben mit unserem kleinen Windrad die günstigste von Subventionen unabhängige CO<sub>2</sub>-freie Eigenversorgung entwickelt. Unser Produkt eignet sich für Industrie, Gewerbe, Kommunen und große Landwirte. Mit namhaften Kunden und langfristig gesicherter Finanzierung befindet sich b.ventus derzeit in einer starken Wachstumsphase und sucht deshalb Unterstützung als:

## Sales Manager/in

Was Sie mitbringen:

- Sie unterstützen im gesamten Vertriebsprozess u.a. Zielkundenidentifikation, Erstansprache, Produktpräsentationen etc.
- Sie screenen kontinuierlich den Zielmarkt mit den relevanten Unternehmen und Personen zur Ansprache durch Kaltakquise und ihr eigenes Netzwerk
- Für Kunden und unserer Vertriebspartner erstellen Sie Angebote sowie abschlussorientierte Produktpräsentationen
- Sie dokumentieren vollständig und nachvollziehbar die vertrieblichen Aktivitäten und konsolidieren den jeweiligen Status der Pipeline in aussagekräftige Vertriebsreports und Berichten an die Geschäftsführung.
- Regional sind sie vorrangig für die Kunden im Norden Deutschlands zuständig
- Sie unterstützen bei der Organisation und Durchführung von Messeauftritten, Pressearbeit und weiteren Marketingmaßnahmen
- Auf Ihren Wunsch dürfen Sie auch gerne Genehmigungs- und Baubegleitung beim Kunden übernehmen
- Darüber hinaus wirken sie mit bei der Vorbereitung der Gesellschafterversammlung und bereiten relevante Inhalte aus Ihrem Verantwortungsbereich auf.

Was wir suchen:

- Sie bringen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit
- Sie begeistern sich für ein neues, innovatives und nachhaltiges Produkt



- Sie sind offen für Abwechslung in Ihrem Arbeitsalltag und freuen sich auf ein dynamisches Arbeitsumfeld
- Idealerweise haben Sie bereits erste vertriebliche Erfahrungen gesammelt
- Fundierte MS-Office Kenntnisse, ggf. Erfahrung in der Dokumentation von Vertriebsaktivitäten
- Sie sind kommunikationsstark
- Sie sind in einem hohen Maße eigenmotiviert und strahlen Optimismus, Freundlichkeit und Professionalität aus
- Sie haben einen Führerschein

Was wir bieten:

- Ein kompetentes, junges Team mit einer einzigartigen, wettbewerbsfähigen Technologie und einem erfolgreichen Markteintritt
- Starke Investoren im Hintergrund
- Eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit attraktivem Fixgehalt sowie hohen Erfolgsboni
- Anspruchsvolle, abwechslungsreiche und interessante Projekte
- Selbständiges Arbeiten mit viel Raum zur persönlichen Weiterentwicklung
- Start-up Atmosphäre
- Flexible Arbeitsorganisation
- Eine langfristige Perspektive mit viel Gestaltungspielraum und Entwicklungschancen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Post unter [info@bventus.de](mailto:info@bventus.de)